

NextSales helpt bedrijven bij het creëren en/of versterken van hun marktpositie. We optimaliseren de balans tussen de specifieke eigenschappen van uw product of dienst, uw doelmarkt en uw bedrijf. Er bestaat geen "one size fits all" aanpak want een bestaand product of dienst in een nieuwe markt kan een compleet andere aanpak vereisen dan een nieuw product of dienst in uw huidige markt.

Mede dankzij ons Ambassador Network kunnen wij uw doelgroep direct benaderen wat snel voordeel oplevert voor uw bedrijf. Ons dienstenpakket begint bij het opstellen van een Markt Scan. Afhankelijk van uw wensen en ambities kunnen wij u verder ondersteunen met Training, Coaching, Advies, Lead Generatie en Sales Outsourcing (uitbesteden van het gehele Sales proces).

## Markt Scan

Als u overweegt om met een nieuw product of dienst de markt op te gaan is een goede voorbereiding cruciaal. Wij begrijpen de markt mechanismen, manier van werken en de inzet die zo'n marktintroductie vraagt. Hierdoor kunnen wij u helpen te beoordelen of uw plannen realiseerbaar zijn. Bovendien kunnen wij u adviseren waar en hoe te beginnen.

Wij vinden dat er geen "one size fits all" aanpak bestaat. Een bestaand product in een nieuwe markt kan een andere aanpak nodig hebben. Net zoals een nieuw product in uw huidige markt om een andere strategie kan vragen.

In de Markt Scan leggen we de volgende zaken vast:

- Uw markt: welke organisaties zijn van belang en wat zijn de uitdagingen
- Potentiële klanten in die markt
- Concurrentie (en uw positie hiertussen)
- De betreffende Decision Making Units
- Marketing Tools
- Prijsstelling

## Aanpak

In drie workshops werken wij met uw Management Team naar een plan.

- We beginnen de workshop met het beantwoorden van de vragen van onze Markt Scan checklist
- De volgende workshop is om de antwoorden te verifiëren en te discussiëren over de eerste ideeën
- In Workshop 3 bespreken we de concept Markt Scan

Na de derde workshop is de Markt Scan definitief.

We streven ernaar om binnen 4 weken de Markt Scan af te hebben.

## Voordelen

De Markt Scan vormt de basis van uw strategie:

- Het geeft inzicht in de behoefte van uw doelgroep
- U kent de posities van de concurrenten en speelt daarop in
- U heeft een duidelijk actieplan waarmee u succesvol de producten of diensten op de markt presenteert
- Het geeft inzicht in de noodzakelijke investeringen in Sales & Marketing
- Het vormt de basis voor de communicatie van uw merk naar uw doelgroep en DMU



## Meer informatie?

**NextSales**  
Cypresbaan 9  
2908 LT Capelle aan den IJssel

[www.nextsales.eu/contact](http://www.nextsales.eu/contact)  
Tel: 085 2500 877