

NextSales helpt haar klanten bij het opbouwen en vergroten van omzet in de Europese markt: meer leads, meer klanten, meer business. We kijken hierbij naar de unieke eigenschappen van uw product of dienst en uw doelmarkt. Er bestaat geen "one size fits all" aanpak want een bestaand product of dienst in een nieuwe markt kan een compleet andere aanpak vereisen dan een nieuw product of dienst in uw huidige markt.

Dankzij meer dan 175 NextSales Ambassadors kunnen wij uw doelgroep direct benaderen hetgeen snel voordeel oplevert voor uw bedrijf. Ons dienstenpakket begint bij het opstellen van een marketing plan. Afhankelijk van uw wensen en ambities kunnen wij u verder ondersteunen met Training, Coaching, Advies, Lead Generatie (cold calling en/of warme netwerken) en Sales Outsourcing (uitbesteden van het gehele Sales proces).

Sales Outsourcing

NextSales kan u ondersteunen wanneer u besluit een nieuwe markt te betreden. Dit kan op verschillende manieren:

- Doen van uw verkopen
- Zoeken naar partners
- Helpen bij het opzetten van de rechtspersoon
- Regelen van kantoor, vergaderruimte etc
- Managen van uw lokale operatie

Uiteraard kunnen wij u ondersteunen met alle andere zaken die nodig zijn bij het positioneren in de markt.

De kern van onze aanpak is het kennen van de behoefte van uw doelgroep en de kennis van uw product of dienst. Wij zijn van mening dat er geen "one size fits all" aanpak bestaat.

Een bestaand product in een nieuwe markt kan een andere aanpak nodig hebben. Net zoals een nieuw product in uw huidige markt om een andere strategie kan vragen.

Aanpak

We starten met een intake, waarbij de waarde van uw product of dienst duidelijk moet worden en we onderling doelstellingen overeenkomen.

- We maken een Market Plan (definiëren het klantenpotentieel, de strategie, de concurrentie, de benodigde salesinspanningen en geven inzage in kosten)
- Wij positioneren uw verkooporganisatie als overeengekomen
- We voeren alle gerelateerde Sales activiteiten uit van het genereren van leads tot en met de contractbesprekingen (Uiteraard op basis van uw goedkeuring)
- Wij rapporteren periodiek aan uw management

Voordelen

- Reduceert de tijd dat uw bedrijf nodig heeft om nieuwe producten en diensten op de markt te brengen
- Met een lage investering komt uw onderneming op de markt
- Maakt gebruik van het momentum in de markt
- Uw bedrijf kan ondertussen de focus houden op bestaande klanten
- U kan zich richten op Onderzoek & Ontwikkeling en Productie. Wij richten ons op Sales & Marketing in het nieuwe gebied
- Sales & Marketing zijn variabel, er gaat geen tijd of geld verloren aan het werven en behouden van een Salesafdeling



Meer informatie?

NextSales
Cypresbaan 9
2908 LT Capelle aan den IJssel

www.nextsales.eu/contact
Tel: 085 2500 877